



NUESTROS CLIENTES

The KBI Group se especializa en capacitación en ventas y management y consultoría para home office en lo referente a todas las facetas de la venta profesional. Desarrollamos nuestra actividad de consultoría principalmente en compañías de servicios financieros y en la industria de seguros.

Construyendo sobre los 50 años de experiencia en la industria de seguros y servicios financieros, estamos incomparablemente calificados para ayudar a nuestros clientes a diseñar programas de capacitación que producen resultados para toda la organización, desde la fuerza de ventas, hasta el field management y el home office. Estamos orgullosos del equipo que hemos formado. Los consultores de KBI proveen vasto conocimiento y amplia experiencia en cada trabajo que realizan.

NUESTROS CLIENTES

AFLAC
AIG
American General
American National
Colonial Life & Accident
Desjardins Financial
Farm Bureau
Global Life
Guardian
Imperial Life
Jefferson-Pilot
John Hancock
Knights of Columbus
Mass Mutual
MetLife
Modern Woodmen of America
Mutual of Omaha
National Life
Nationwide
New York Life
Ohio National
Penn Mutual
Principal
Protective Life
Prudential
SunLife/Clarica

Nuestros socios

GAMA International MDRT[®]
Center For Productivity